

## Jobs mit Zukunft am Puls der Lebensmittelindustrie

Die 1895 gegründete HOCHDORF entwickelt, produziert und vermarktet technologisch anspruchsvolle, funktionelle Nahrungsmittel. Mit unseren «Food for Life» Produkten ermöglichen wir ein gesundes und genussreiches Leben für Jung und Alt. Wir setzen auf modernste Produktionstechnologien, qualitativ hochwertige Rohstoffe und Mitarbeitende mit marktnahem Nutrition-Know-how.

Für unseren Standort in **Hochdorf** suchen wir

### **Business Development Manager Infant & Specialized Nutrition (w/m)** **80–100 %**

Zur Unterstützung des strategischen Wachstums in den Segmenten Infant Nutrition und funktionale Spezialitätenpulver auf Basis von Milchproteinen und Milchalternativen suchen wir Verstärkung für das internationale Business Development. Ausgehend vom bestehenden Kompetenz-Portfolio unseres Angebots unter der führenden Schweizer Babynahrungs-Marke Bimbosan sowie weiteren Spezialitäten für unsere Private-Label-Kunden gilt es, die Kundenbasis zu erweitern und innovative neue Angebotskonzepte mit und für unsere Kunden zu entwickeln sowie weitere Synergiepotenziale für funktionale Ernährung zu identifizieren.

#### **Ihre Aufgaben**

- Analysen und Aufbereitung von Marktstudien
- Kundenpipeline zur Umsetzung des strategischen Wachstums
- Akquisition und Betreuung von Neukunden bzw. Neuprojekten
- Aufbau und Weiterentwicklung neuer Geschäftsfelder
- Verkaufsabschluss inkl. notwendiger Vertragsdokumente
- Leitung und Mitarbeit bei kundenspezifischen Projekten
- Zusammenarbeit mit den internen Bereichen: Innovation, Brand & Communications, Entwicklung, Produktmanagement, Sales Support, Beschaffung und Produktion
- Mitwirken an der strategischen Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs

#### **Ihr Profil**

- Kaufmännische und/oder lebensmitteltechnische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung (z.B. MBA, Verkaufsfachmann/-frau oder vergleichbare Weiterbildung)
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen B2B-Umfeld sowie Fachkenntnisse in der Säuglingsnahrungs- oder High-End-Nahrungsmittelindustrie
- Erfahrung im Business Development
- Projekterfahrung
- Sehr gute schriftliche und mündliche Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (D/E) sind Voraussetzung
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und strategisches Denken
- Situationsgerechte Kommunikationsfähigkeiten
- Lösungsorientierung und Durchsetzungsvermögen.
- Bereitschaft zur internationalen Reisetätigkeit (ca. 20%)

Wir bieten Ihnen ein dynamisches Umfeld mit kurzen Wegen und flexibler Arbeitszeitgestaltung mit Freiraum für eigene Ideen. Ihr Arbeitsplatz liegt direkt beim Bahnhof Hochdorf (LU) mit Gratisparkplätzen, Einkaufs- und Sportmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe.

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung. Auskunft zur Stelle erteilt Susanne Zumtaugwald, HOCHDORF Swiss Nutrition AG, 6281 Hochdorf, +41 41 914 66 98 (erreichbar Montag, Dienstag und Donnerstag).

Weitere Informationen über die HOCHDORF-Gruppe finden Sie unter [www.hochdorf.com](http://www.hochdorf.com).