



**HOCHDORF**  
+ Swiss Nutrition Solutions

Für den Standort **Hochdorf** suchen wir:  
**Key Account Manager / Business Development  
Food Solutions (m/w)**



Die HOCHDORF-Gruppe gehört in der Schweiz zu den führenden Nahrungsmittelunternehmen und beschäftigt ca. 400 Mitarbeitende in der Schweiz. Wir sind ein international in den Geschäftsbereichen Baby Care und Food Solutions aktives Unternehmen. Mit unseren Marken und Produkten leisten wir einen wichtigen Beitrag zu Gesundheit und Wohlbefinden von Babys bis hin zu Senioren. Zu unseren Kunden zählen die Lebensmittelindustrie sowie der Gross- und Detailhandel im In- und Ausland.

Der Geschäftsbereich Food Solutions entwickelt, produziert und verkauft verschiedene Pulverprodukte aus Milch und Molke. Wir sind der Schweizer Experte in Sachen Milchpulver und weiteren Milchingredienzien. Als Key Account Manager / Business Development betreuen Sie unsere bestehenden Kunden und entwickeln gleichzeitig neue Kundenbeziehungen, mit dem Ziel eines nachhaltigen wirtschaftlichen Erfolges.

### Ihre Aufgaben

- Professionelle Betreuung der bestehenden B2B Key Accounts
- Akquisition und Betreuung von Neukunden bzw. Neuprojekten
- Erreichen des Budgets und der gesetzten Ziele für die zugewiesenen Kunden
- Verkaufspreisfestlegung, Erstellen von Kundenofferten
- Verkaufsabschluss inkl. notwendige Vertragsdokumente
- Kunden- und Messebesuche, Unterhalten von partnerschaftlichen Kundenkontakten
- Leitung und Mitarbeit bei kundenspezifischen Projekten
- Zusammenarbeit mit den internen Bereichen Brand & Communication, Entwicklung, Produkt-Management, Sales Support, Beschaffung und Produktion
- Mitwirken an der strategischen Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs

### Ihr Profil

- Kaufmännische und/oder lebensmitteltechnische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung (z.B. Betriebswirtschaft oder vergleichbare Weiterbildung)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf B2B sowie zwingend Fachkenntnisse in der Lebensmittelindustrie oder Milchwirtschaft
- Sehr gute schriftliche und mündliche Sprachkenntnisse (D/E) sind Voraussetzung
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Situationsgerechte Kommunikationsfähigkeiten
- Lösungsorientierung und Durchsetzungsvermögen

### Unser Angebot

Wir bieten ein dynamisches Umfeld mit kurzen Wegen, Freiraum für eigene Ideen und offenen Türen. Ihr Arbeitsplatz liegt im verkehrstechnisch gut erschlossenen Hochdorf, Gratisparkplätze und öffentliche Verkehrsmittel befinden sich in unmittelbarer Nähe.

### Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung. Auskunft zur Stelle erhalten Sie bei Frau Cornelia Buss, HOCHDORF Swiss Nutrition AG, 6281 Hochdorf, +41 41 914 66 98.

Weitere Informationen über die HOCHDORF-Gruppe erfahren Sie unter: [www.hochdorf.com](http://www.hochdorf.com)