

Für unsere Firma Marbacher Ölmühle GmbH in **Marbach am Neckar**
(Deutschland) suchen wir einen
Sales Manager (m/w/d)



Die Marbacher Ölmühle ist ein Unternehmen der HOCHDORF-Gruppe. HOCHDORF gehört in der Schweiz zu den führenden Nahrungsmittel-Unternehmen und beschäftigt weltweit über 600 Mitarbeitende. Wir sind ein international in den Geschäftsbereichen Baby Care und Dairy Ingredients aktives Unternehmen. Mit unseren Produkten leisten wir einen Beitrag zu Gesundheit und Wohlbefinden von Babys bis hin zu Senioren. Zu unseren Kunden zählen die Lebensmittelindustrie sowie der Gross- und Detailhandel im In- und Ausland.

Die Marbacher Ölmühle ist bekannt für ihre hochwertigen biologischen Pflanzenöle und Mehle. Wir legen grossen Wert auf die Herkunft und Qualität unserer Ölsaaten sowie auf die schonende Kaltpressung. Im Rahmen dieser neu geschaffenen Stelle sind Sie verantwortlich für den weiteren Ausbau des Bereichs Industriegeschäft Öle und Ölmehle an unserem Standort in Deutschland. Sie betreuen unsere bestehenden Kunden und entwickeln gleichzeitig neue Kundenbeziehungen, mit dem Ziel eines nachhaltigen wirtschaftlichen Erfolges.

Ihre Aufgaben

- Ausbau des Bereichs Industriegeschäft
- Erreichen des Budgets und der gesetzten Ziele für die zugewiesenen Produkte, Märkte und Kanäle
- Professionelle Akquisition und Betreuung von Kunden und Distributoren
- Analyse Kundenbedürfnisse und Lancierung von Innovationen
- Leitung und Mitarbeit bei kundenspezifischen Projekten
- Gewährleistung einer nachhaltigen Kundenbeziehung
- Teilnahme an Messen
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Bereichen Sales Support, Marketing, Entwicklung und Produktion

Ihr Profil

- Kenntnisse im Lebensmittelbereich, nach Möglichkeit mit einem Studien- oder höheren Berufsabschluss
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf mit entsprechender Weiterbildung als Verkaufsleiter oder Ähnliches
- Erfahrung im Bereich Industriegeschäft
- Abschlussorientiertes Verhandlungsgeschick
- Hohes Mass an Initiative und Engagement
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, jede weitere Sprache von Vorteil
- Lösungsorientiert und durchsetzungsstark
- Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle, selbständige und interessante Aufgabe mit fortschrittlichen Anstellungsbedingungen und guten Sozialleistungen. Ein motivierendes Arbeitsumfeld rundet unser Angebot ab.

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung. Auskunft zur Stelle erhalten Sie bei Frau Cornelia Buss, HOCHDORF Swiss Nutrition AG, CH-6281 Hochdorf, +41 41 914 66 98.