



HOCHDORF
Swiss Nutrition Solutions

Am Standort **Hochdorf** suchen wir:

Verkaufsleiter Bimbosan Schweiz 100% (w/m)



Bimbosan swiss product
Natürlich wachsen

Die HOCHDORF-Gruppe gehört in der Schweiz zu den führenden Nahrungsmittel-Unternehmen und beschäftigt rund 400 Mitarbeitende. Wir sind ein international in den Geschäftsbereichen Food Solutions und Baby Care aktives Unternehmen. Mit unseren Produkten leisten wir einen Beitrag zu Gesundheit und Wohlbefinden von Babys bis hin zu Senioren. Zu unseren Kunden zählen die Lebensmittelindustrie sowie der Gross- und Detailhandel im In- und Ausland.

Unter dem Markennamen «Bimbosan» vertreibt die HOCHDORF-Gruppe sehr erfolgreich Säuglings- und Kleinkindernahrung «Made in Switzerland». Als Verkaufsleiter Bimbosan Schweiz überzeugen Sie nicht nur durch Ihr Verkaufsgeschick, sondern bringen auch konzeptionelle Fähigkeiten mit: Sie verstehen es, den Markt zu analysieren, segmentieren und erfolgreich zu bearbeiten. Sie fühlen sich dabei sowohl in der Vertriebsrolle als auch als Führungspersönlichkeit wohl und können in beiden Gebieten einen wesentlichen Beitrag leisten. Die flache Hierarchie und die kurzen Entscheidungswege unterstützen die Umsetzung Ihrer Konzepte.

Ihre Aufgaben

- Führung und Weiterentwicklung der Aussendienstmitarbeitenden
- Betreuung der TOP 10 Key Accounts (Grossisten)
- Erreichen des Verkaufsbudget (Milchen und Beikost)
- Optimierung Werbebudgets in Zusammenarbeit mit Brand & Communication
- Steigerung der Marktanteile im Fachhandel (Drogerien/Apotheken)
- Durchführung von Schulungen, Fachvorträge
- Erstellung Jahresbudget und Prognose
- Monatsplanung (Absatz- und Bedarfsplanung)
- Reporting und Jahresberichte

Ihr Profil

- Kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung (z.B. Verkaufsleiter)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf sowie Fachkenntnisse in der Lebensmittel-, Baby oder High-End-Nahrungsmittelindustrie
- Erprobte Führungserfahrung
- Verhandlungssicher in Deutsch, Französisch und Englisch; Italienischkenntnisse von Vorteil
- Unternehmerisches Denken und Sinn für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Situationsgerechte Kommunikationsfähigkeiten
- Lösungsorientierung und Durchsetzungsvermögen

Unser Angebot

Wir bieten ein dynamisches Umfeld mit kurzen Wegen, Freiraum für eigene Ideen und offenen Türen. Eine in der Schweiz sehr erfolgreich verankerte Marke weiter voran zu bringen und gute Sozialleistungen in einem Schweizer Traditionsunternehmen sind weitere Pluspunkte.

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung. Auskunft zur Stelle erhalten Sie bei Frau Cornelia Buss, HOCHDORF Swiss Nutrition AG, 6281 Hochdorf, +41 (0)41 914 66 98.